



Rynek pracy – potrzeby pracodawców

Iwona i Tomasz Rostkowska



Dlaczego praca jest ważna – rola doradcy zawodowego

- Jak dużo czasu uczniowie spędzą w pracy?
- Lata pracy 20 – 70 (50 lat)
- Dni pracy
 - 365
 - 52
 - 52
 - 13
 - 26
 - 8

=

Godzin pracy

..... * 8 * 50 =

Jak chcesz spędzić ten czas? Jak chcesz żyć?

„Lepiej być zdrowym, szczęśliwym i bogatym niż chorym, nieszczęśliwym i biednym”



Doradztwo zawodowe – kolejne etapy kariery

- Szkoła podstawowa, gimnazjum -
- Szkoła ponadgimnazjalna -
- Studia -
- Kariera zawodowa (wstępna) -
- Kariera zawodowa (właściwa) -
- Ponowne wejście na rynek pracy (przekwalifikowanie) -
- Późna kariera -
- Jak nie zwariować na „emeryturze”?



Rynek pracy NIE jest jednolity

- Region
- Własność (prywatna, publiczna, administracja publiczna)
- Branża
 - Subbranża
- Wielkość organizacji
- Stanowisko
 - Hierarchia
 - Funkcja



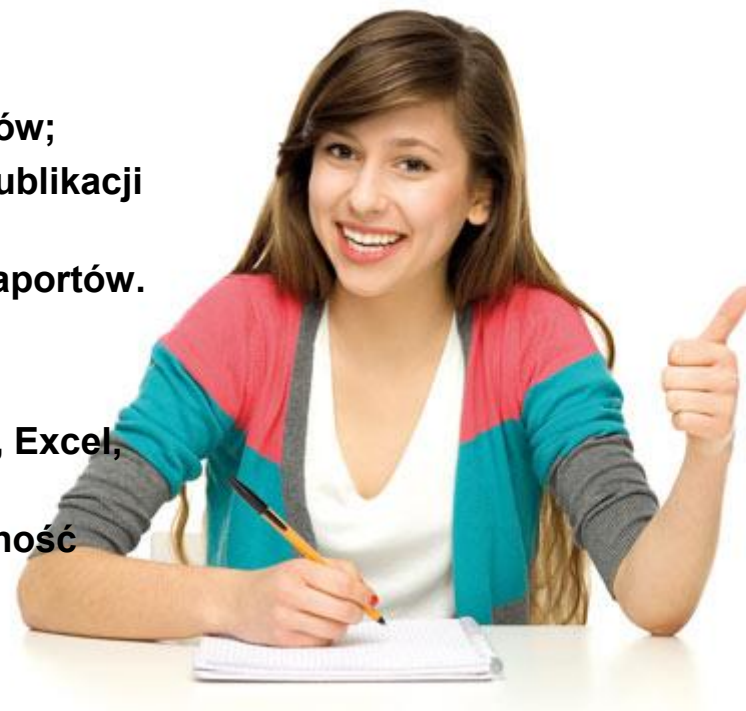
Przykład – staż

Zakres obowiązków:

- Zbieranie najlepszych praktyk;
- Prowadzenie ankiet i wywiadów;
- Przygotowywanie materiałów i wyciąganie wniosków;
- Wsparcie operacyjne Zespołu przy redagowaniu publikacji informacyjnych kierowanych do Klientów;
- Przeprowadzanie okresowych analiz, wydruków, raportów.

Wymagania

- Student/ka od II roku studiów;
- Bardzo dobra znajomość obsługi MS Office (Word, Excel, PowerPoint);
- Otwartość; Sumienność; Zaangażowanie; Umiejętność pracy w grupie.
- Co oferujemy
- Możliwość obserwacji pracy Departamentu;
- Zdobyć doświadczenia w międzynarodowej firmie;
- Możliwość otrzymania zaświadczenia po zakończonej bezpłatnej praktyce.



 **Bank Pekao**

 **NA WŁASNE
KONTO**



Specjalista ds. Sprzedaży we Wrocławiu

PION BANKOWOŚCI DETALICZNEJ

Bank Pekao S.A. jest największym bankiem w Polsce oraz częścią z jednej z najdynamiczniej rozwijających się instytucji finansowych w Europie - Grupy UniCredit. Jeśli chcesz pracować z wysokiej klasy ekspertami, rozwijać swoje umiejętności, zyskać dostęp do bogatej oferty szkoleniowej i międzynarodowych programów rozwojowych, teraz otwierają się przed Tobą nowe możliwości.

Zadania:

- Aktywna sprzedaż produktów i usług bankowych;
- Pozyskiwanie nowych Klientów;
- Doradztwo i obsługa dotychczasowych Klientów Banku;
- Informowanie Klientów o pełnej ofercie Banku.

Oferujemy:

- Interesującą pracę w znanej, prestiżowej firmie;
- Możliwość rozwoju w międzynarodowej instytucji finansowej;
- Praca w dynamicznym zespole.

Od kandydatów oczekujemy:

- Wykształcenie wyższe, o kierunku zarządzanie, ekonomia;
- Doświadczenie w pracy z Klientem;
- Dobra znajomość języka angielskiego;
- Umiejętność sprzedaży;
- Skuteczność w działaniu pod presją czasu;
- Silna orientacja na Klienta;
- Wysoka kultura osobista;
- Zaangażowanie;
- Odpowiedzialność;
- Zdyscyplinowanie;
- Dobra organizacja pracy.



Czas rozpoczęcia pracy: od zaraz

Lokalizacja: Wrocław

Osoby zainteresowane prosimy o przesłanie CV na adres: Rekrutacja@pekao.com.pl

W tytule maila prosimy wpisać:

Nr oferty: 207/Z

Proces przygotowywania się do zajęcia stanowiska docelowego



Silne – słabe strony Zdobywanie wiedzy i praktyki Zdobywanie stanowiska Dalszy rozwój



Przebieg procesu rekrutacji i selekcji


- **Pracodawca**
 - Planowanie zatrudnienia
 - Rekrutacja
 - Selekcja
 - Wdrożenie do zadań
 -
 - Ocena, podwyżka, ocena, awans, ocena, podwyżka, ocena ocena zakończenie współpracy
- **Pracownik**
 - Planowanie kariery
 - CV
 - Selekcja
 - Wdrożenie do zadań
 -
 - Ocena, podwyżka, ocena, awans, ocena, podwyżka, ocena ocena zmiana pracodawcy



CV / LM

- Ćwiczenie....





Pytania selekcyjne – *ever green*
Przygotowanie do wywiadu
Planowanie rozwoju kompetencji



Dlaczego chcieliby Pan/i pracować w naszej firmie?





Dlaczego uważa Pan/i, że się Pan/i sprawdzi na tym stanowisku?

 **NA WŁASNE**
KONTO





Jakiego typu zadań spodziewa się Pan/i na tym stanowisku?



Co chciałby Pan/i robić za pięć lat?

 **NA WŁASNE**
KONTO





Jakie zadania Pan/i realizował/a w dotychczasowej karierze (chodzi mi także o wolontariat, studia itp.)?





Jakie najważniejsze sukcesy Pan/i odniósł/odniosła?



**Jakie są Pana/i 3 najważniejsze zalety i
3 najistotniejsze wady?**





Kogo Pan/i podziwia?

 **NA WŁASNE**
KONTO





NA WŁASNE
K O N T O



Projekt „Na własne konto” jest realizowany
we współpracy z Narodowym Bankiem Polskim
w ramach programu edukacji ekonomicznej.